



文京博覧会 (ぶんぱく) 2010 開催のお知らせ	1
文京ビジネス塾 ビジネス実務法務講座	2
経営課題を解決するために 専門家のアドバイスを受けてみませんか?	2
下請け企業相談をご利用ください	3
「産学連携のチャンス」 第 1 回 東京大学産学連携本部	4
東京都知的財産総合センターは 中小企業のみなさまの知的財産部門です!	4
【新たな文京を作るリーダーたち】 第 1 回 「笑っている父親が地域を変える」	5
文京区今期の特徴点	6
特別調査 「中小企業が金融機関に期待すること」	7
平成 22 年度は 6 店舗が チャレンジショップ支援事業の対象となりました	8

文京産業ニュース

ビザパー
Vigor

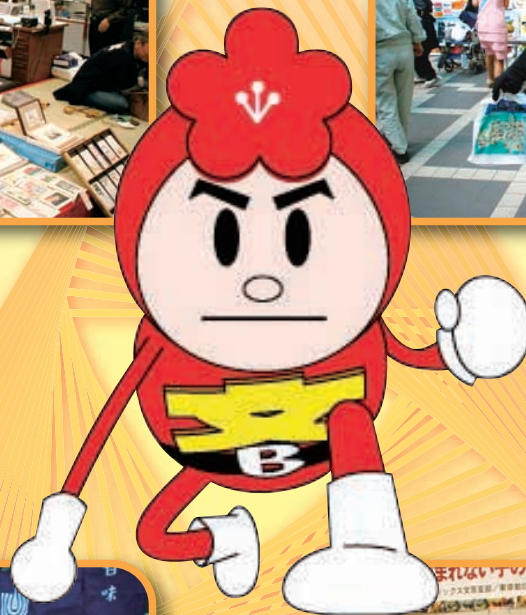
文京産業ニュース 101

編集・発行
 本紙掲載記事に関するお問い合わせ先
 文京区民部経済課
 〒112-8555 文京区春日 1-16-21
 TEL 5803-1173
 FAX 5803-1936
<http://www.b-navi.gr.jp/>

文京博覧会(ぶんぱく)2010 開催のお知らせ

11月26(金)、27日(土)の2日間、区内の産業が集結する文京博覧会(通称:ぶんぱく)を開催します。メイン会場は文京シビックセンター1階と地下2階です。区内の産業・企業・伝統工芸等に触れながら、文京の産業を学び楽しむことができるチャンスです。

B-ナビ登録企業を対象に、出展企業を募集します。詳細は経済課まで。



お買い物は文京区で!!

文京ビジネス塾 ビジネス実務法務講座

—12月12日の検定試験合格をめざしたビジネス実務法務検定試験2級受験対策—

共催 東京商工会議所文京支部

企業には消費者・取引先企業等、さまざまな利害関係を持つ人々があります。内部統制が求められる昨今、刑事責任・民事責任はもちろん社会からも厳しいペナルティーを受けます。このような時代環境だからこそ法令遵守能力が求められています。

本講座では、ビジネスに関する実践的な法律知識を、体系的・効率的に学び知識レベルとしてのランクアップを図り検定試験合格を目指します。自己啓発の一環として、能力形成のためぜひご参加ください。

- 【日程】** 10月20日～12月8日までの水曜日(7回)・土曜日(4回) 全11回
【会場】 文京シビックセンター内 研修室
【時間】 水曜日 ……18:30～20:30
 土曜日 ……10:00～16:00
【講師】 藤本 修氏 ((株)ワールド・ヒューマン・リソーシス 法務部主任研究員)
【受講料】 38,000円 (テキスト代含む)
【定員】 40名 (定員になり次第締切ります。) …… 受付後、受講券等を郵送いたします。
【問合せ】 東京商工会議所 文京支部 電話 03-3811-2683
【申込み先】 〒112-0003 文京区春日 1-16-21 文京シビックセンター地下2階

—経営改善専門家派遣事業—

経営課題を解決するために専門家のアドバイスを受けてみませんか?

【事業内容】

財団法人 東京都中小企業振興公社と連携し、経営課題解決をはかるため専門家を派遣します。

【対象企業】

- 区内に事業所のある中小企業者又は個人事業者
- 区内中小企業者によって組織された同業者組合、商店会、異業種交流団体等の商工団体

【派遣する専門家】

中小企業診断士、税理士、公認会計士、社会保険労務士、技術士、ISO審査員、Pマーク審査員、OHSAS18001審査員、JISQ9100認証取得サポート、ITコーディネータ等の資格者で診断・助言の実績のある方

【主な派遣事例】

- 販路拡大のためにホームページを改善したい
- 就業規則や賃金規定を見直す必要がある
- 店舗・商品・ロゴ等のデザインを検討したい

【費用】

(財) 東京都中小企業振興公社専門家派遣事業に要する費用 1回当たり11,200円のうち7,500円を区が補助します。
 (1回当たり自己負担額 3,700円・交通実費の1/2の額)

【派遣回数】

1企業 年間4回まで

【問合せ先】

(財) 東京都中小企業振興公社 電話 03-3251-7881～2 URL <http://www.tokyo-kosha.or.jp>
 文京区経済課産業振興係 電話 03-5803-1173

～下請け企業相談をご利用ください～

区内中小企業の下請取引について、(財)東京都中小企業振興公社と連携し、取引のあっせん・相談・苦情紛争の調停、情報提供を行っています。

【相談日時】 火曜日・金曜日 10:00～12:00

【相談場所】 経済課産業振興係(文京シビックセンター地下2階)

【企業巡回】 火曜日・金曜日 13:00～16:00

【相談内容】 下請取引全般・下請取引上のトラブル・国際下請取引・新規取引先の開拓・販路開拓

【費用】 無料

午後の時間帯は、事業所を巡回しています。お気軽にご相談ください。



企業相談員：高村 忠浩



東京信用保証協会

東京信用保証協会は、中小企業の皆さまが金融機関から事業資金を借入する際、「保証人」となり資金調達をスムーズにする役割を担う公的機関です。文京区制度融資や、東京都制度融資など、お客さまのニーズに応じた商品をご案内します。

東京信用保証協会

検索

詳しくは当協会ホームページをご覧ください！

景気対応緊急保証制度

「景気対応緊急保証制度」は景気等の影響により、中小企業を取り巻く環境が厳しくなっていることを受けて、中小企業の皆さまに円滑な資金供給の支援をすることを目的に創設されました。資金調達の際にご利用ください。

◆対象者

例外業種を除き、原則、全ての業種(※)に属する中小企業者
・区市町村長の認定(5号)を受けることが必要です

◆貸付期間

10年以内(据置期間2年以内を含む)

◆メリット

東京都制度融資(経営緊急)では、従業員数20名(卸・小売・サービス業は5名)以下の場合、東京都が信用保証料の1/2を補助します。

◆必要書類

通常の保証申込書類のほか、区市町村長が発行する「認定書(5号)」

◆取扱期間

平成22年2月15日～平成23年3月31日

※指定されている業種については中小企業庁のホームページをご覧ください。



メールマガジン会員募集中!

当協会ではメールマガジン「東京ぎやらんてい」の会員を募集しています！
新たな制度のご紹介や、中小企業イベント開催のお知らせ、創業者向けの講座やスクールのお知らせなど最新の情報をお届けします。
登録は当協会ホームページから行うことができます。ぜひご登録ください！

■保証に関するお問い合わせ■

東京信用保証協会 上野支店
台東区元浅草2-6-7 マタイビル5階
TEL 03(3847)3171 FAX 03(3847)3191

東京信用保証協会主催

入場無料

江戸・TOKYO 技とテクノの融合展2010

つたえる つながる つくりだす ～中小企業が未来をひらく～

【開催概要】

◆日時 平成22年9月14日(火) 10:00～17:00
◆会場 東京国際フォーラム 展示ホール1

【内容】

- 出展企業によるブース展示
- 出展者プレゼンテーション【特設会場設置】
- 講演会【予約不要】
- 出展者によるメッセージボード

同時開催 講演会

過去最大!
200ブース出展!

午前の部 10:30～11:45

経済再生は「現場」から始まる

立教大学経済学部教授 山口 義行氏

午後の部 15:00～16:15

橋本五郎の「どうなる!?日本」

読売新聞特別編集委員 橋本 五郎氏

【ビジネスフェアに関するお問い合わせ先】

東京信用保証協会 ビジネスフェア実行委員会事務局
TEL 03(3272)2070

皆さまのご来場心よりお待ちしております!!



「産学連携のチャンス」 第1回 東京大学産学連携本部



【このコーナーでは、文京区内にある大学の産学連携の取り組みを紹介します】

東京大学産学連携本部は、産学連携に関する共通基盤の提供と学内外に対する関連活動への積極的支援を目的として活動しています。本組織は、新しい形態の共同研究を展開するための産学連携研究推進部、知的財産の管理と活用を担う知的財産部、起業支援・実用化支援を行う事業化推進部の3部で構成されています。

東京大学のイチオシ：東京大学産学連携プロポーザル（UCR プロポーザル）

東京大学産学連携プロポーザルは、「東京大学の研究者が提案する共同研究等のテーマ」を紹介するWEBサイトです。いつでも、どこでも、どなたでも、アクセスできます。もし、興味・関心のあるテーマがありましたら、「お問い合わせ」ボタンをクリックし、フォームに必要事項を記入して、送信してください。研究者との面談を調整します。最初の面談には、産業界の経験が豊富なプログラム・オフィサーが付き添います。

現在公開している提案テーマは、1,800件を超え、日々更新されます。テーマの内容は、医学、情報通信、環境・エネルギー、社会・文化・教育など幅広い分野をカバーしています。是非、アクセスしてみてください。

[URL] <http://proposal.ducr.u-tokyo.ac.jp/>



写真：UCRプロポーザル（提案テーマ）WEBサイト

東京都知的財産総合センターは中小企業のみならずの知的財産部門です！

東京都知的財産総合センターは中小企業の知的財産の創造・保護・活用の促進を目的として、東京都が設立し、(財)東京都中小企業振興公社が運営している機関です。相談など、知的財産に関する支援を幅広く行っておりますので、お気軽にご利用ください。

【知財相談】 知財に関する相談に専門家が無料で対応します！

出願・知財戦略・研究開発など知財に関する相談に企業OB・弁理士・弁護士等の専門家がワンストップで対応します。相談は1回1時間まで（無料）。

事前予約制ですので、下記電話番号までお問い合わせ下さい。

【助成事業】 外国特許（意匠・商標）出願費用等を助成します！

種類：外国特許出願費用助成、外国意匠・商標出願費用助成、外国侵害調査費用助成、特許調査費用助成（開発戦略策定支援助成）

助成事業の説明会を行います（予約制ですので下記HPよりお申し込みください）

日時：平成22年9月9日（木） 10:00～12:00

会場：(財)東京都中小企業振興公社 3階 第1会議室（千代田区神田佐久間町1-9）

【セミナー】 知財に関する様々なセミナーを開催！（下記に一例をご紹介します）

タイトル：知財戦略セミナー 研究開発担当者向け

日時：平成22年8月31日（火） 14:00～17:00

内容：●研究開発をする上で知っておかなくてはならない知的財産の基本的な知識
●権利取得をする際に必要な明細書の書き方・読み方

対象：都内中小企業の方で、研究開発に携わっている方。60名

会場：(財)東京都中小企業振興公社 3階 第1会議室（千代田区神田佐久間町1-9）

参加費：無料

参加申込：下記HPよりお申し込みください。

● 相談・助成事業・セミナーに関するお問い合わせはこちらまで！ ●

東京都知的財産総合センター（台東区台東1-3-5 反町商事ビル1F）

[TEL] 03-3832-3656 [URL] <http://www.tokyo-kosha.or.jp/chizai/>

シリーズ：[新たな文京を作るリーダーたち]

第1回 「笑っている父親が地域を変える」

NPO法人「ファザーリング・ジャパン」代表 安藤 哲也 氏



安藤 哲也 氏

文京区内には、新しい価値を創造しようと挑戦するリーダーが多くいる。新世代のリーダーたちが目指すもの、その実現に向けた取り組みについて紹介をする。今回登場する安藤哲也氏は、NPO法人「ファザーリング・ジャパン」(以下FJ)の代表として、父親支援活動に取り組んでいる。今年4月には文京区長が育児休暇を取得し、6月30日に改正育児・介護休業法が施行された。父親のあり方について、日本でも徐々に変化が起きているのではないだろうか。

NPOを立ち上げたきっかけ

12年前、長女が生まれたのがきっかけでした。そのとき、育児・家事は女性がするものだという固定観念を捨てました。男性にできないことは、妊娠、出産、授乳だけ。時間とやる気さえあれば、オムツ替え、料理等はできるのです。しかし、多くの父親が、長時間労働で疲弊しているのが現状です。

FJのミッションは、父親が仕事も育児も楽しめる社会を実現し、笑っている父親を増やすことです。それにより、母親や子どもの笑顔が増え、家庭から地域、社会を明るくしていきたいと考えています。

NPO経営の状況

1年目は赤字でしたが、2年目以降は黒字です。収入は、会費、講演会によるものが主です。FJでは、講演会やワークショップをはじめ、父親の極意を学ぶスクール、Tシャツ販売、音楽配信等の事業を行なっています。

NPOは「儲けてはいけない」と考えられがちですが、個人に利益分配をしてはいけないだけで、あとは普通の会社経営と同じです。行政からの助成金に依存するのではなく、自立して主体的に事業に取り組むことが大事です。FJでは、成果目標を持って活動しており、7年後に父親の育児取得率を10%にするのが目標です。

改正育児休業法の影響

一歩前進ですが、法律だけでは十分とは言えません。育児休暇を取得した職員のキャリアが不利にならないこと、経済補償を整えることが必要です。特に日本では、休暇によって生じる職場の負担について不満が聞かれますが、社会全体で子育てしていく視点を持つべきです。旧態然とし

た環境を変えるには、父親の育休を義務化するぐらいでないと。

また、中小企業では経営者の考え一つで、組織が大きく変わると思います。改正に伴う短時間勤務制度の義務化は、会社にとって損失になると思われがちですが、逆に決められた時間内に業務をやり切るようになり、生産性が高まることもあります。

遠くの親類より近くのパパ・ママ

地域活動に参加せず、地域が「寝に帰る場所」となっている方はいませんか。確かに地域活動は、大変で負担となることもあります。しかし、その困難を乗り越えて、子どもたちの笑顔を見られたときの充実感は格別です。

子どもは、地域の入場券みたいなもので、ご近所のネットワークを広げるチャンスなのです。遠くにいる縁戚よりも、近くのパパ・ママネットワークのほうが、いざというときに頼りになります。

お母さんを喜ばせよう

最近ニュースで取り上げられる、母親による児童虐待、子どものひきこもりは、父親にも責任があると考えています。父親と子どもとのコミュニケーション不足が、母親に負担をかけているのです。残念ながら、母性は万能ではありません。

これからは、父親が子育てに積極的に関わっていくことが求められます。子育ては本当に楽しいものです。この特集を読んでいるあなたも、今日は早く家に帰って、家事をしたり、子どもに絵本を読んでみたりしてはいかがでしょうか。



文京区今期の特徴点

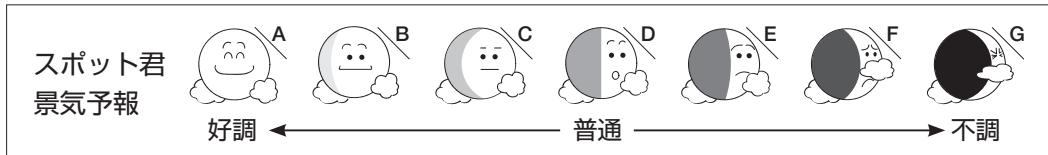
平成22年4月～6月

調査時期

22年6月中旬

調査方法

面接聴取



有効回答事業所数	
製造業	112
卸売業	14
小売業	48
サービス業	47
不動産業	12

製造業は低調、卸売業、小売業、サービス業も厳しい状況が続くが、不動産業は厳しさが和らぐ。

製造業



製造業の業況は、わずかながら落ち込み低調感を増している。個別にみると、前期に一服した売上額は減少幅が拡大した。収益も減少を強めている。受注残も前期同様の減少が続いている。

業種別にみると、「精密機械器具」の業況は、わずかながら前期より厳しさが増している。「繊維工業、衣服・その他の繊維製品」の業況は幾分悪化幅が縮小した。「出版、印刷、製版、製本業」は悪化幅が拡大し、厳しさを増した。

製造業の価格動向については、販売価格は下降傾向を強めている。一方で、原材料価格については、上昇傾向を強めている。原材料在庫数量は前期並の不足感が続いている。

資金繰りはわずかながらさらに苦しさが強まっている。「借入難易度」も若干厳しさを増している。

経営上の問題点は「売上の停滞・減少」が1位、「同業者間の競争の激化」が2位となった。

重点経営施策は、「販路を広げる」が1位、「経費を節減する」が2位となった。

卸売業



卸売業の業況は、前期同様の厳しさが続いている。しかし個別にみると、売上額は水面下を脱して極端に好転し、収益も非常に大きく良化した。

卸売業の販売価格は、下降傾向が一服し改善した。一方、仕入価格は下降幅が縮小、良好感にかげりかみえてきた。

在庫数量は、調整が進み過剰感が緩和された。

資金繰りは前期並の苦しさが続いている。「借入難易度」は厳しい状況に転じた。

経営上の問題点は、「同業者との競争の激化」が1位となった。重点経営施策は、「販路を広げる」と「経費を節減する」が1位となった。

サービス業



サービス業の業況は、低調感を強めている。個別にみても、売上額は減少を強め、収益も減益幅が拡大した。

料金価格はかなり下降幅が拡大した。一方、材料価格はほぼ横這いで推移した。

資金繰りはわずかに窮屈感が強まっている。「借入難易度」も難しい状況となっている。

経営上の問題点は、「売上の停滞・減少」が1位となった。重点経営施策は、「経費を節減する」が1位となった。

小売業



小売業の業況は、前期同様の厳しさが続いている。個別にみても、売上額は大幅に減少幅が拡大した。収益も若干ではあるが低迷している。

業種別にみると、「衣服・呉服・身の回り品」の業況は悪化幅が拡大している。「飲食料品」の業況は若干悪化が強まった。「家電・家庭用機械」の業況は大きく悪化幅が拡大した。

小売業全体の販売価格は、前期並の下降が続いている。一方で、仕入価格は下降傾向が一服した。在庫数量は幾分品薄感が強まりつつある。資金繰りは前期より厳しさが和らいできている。しかし、「借入難易度」は難しい状況が強まっている。

経営上の問題点は「売上の停滞・減少」が1位となった。重点経営施策は、「品揃えを改善する」が1位、「経費を節減する」が2位となった。

不動産業



不動産業の業況は、大幅に厳しさが和らいだ。個別にみると、売上額は減少に歯止めの兆しが見え、収益も大きく持ち直した。販売価格は厳しさが和らいだ。一方で、仕入価格は前期並の下降が続いている。在庫数量は過剰から品薄へと転じた。

資金繰りは非常に大きく窮屈感が緩和された。しかし「借入難易度」は難しい状況となった。

経営上の問題点は、「売上の停滞・減少」と「同業者との競争の激化」が1位となった。重点経営施策は、「宣伝・広告を強化する」と「情報力を強化する」が1位となった。

特別調査「中小企業が金融機関に期待すること」

(2010年6月調査)

本調査結果の特徴

回答企業は、金融機関に対して安定的な取り引きや数値に表れない「資源」の評価を求めている。また、金融機関を様々な情報の提供者として期待している。インターネットを利用する預金や決済などの金融取引については、3割の回答企業が「利用している」としている。

問1 金融機関（調査信用金庫を含む全ての取引金融機関）の融資姿勢について、どのような取り組みに期待していますか。
下記の中から3つ以内で選んでお答えください。

単位 %

項目	総計	製造業	卸売業	小売業	サービス業	不動産業
1. 保証協会付融資や制度融資	29.4	31.3	23.1	23.4	31.9	25.0
2. プロパー融資	26.0	25.9	30.8	27.7	19.1	25.0
3. 新規融資や創業融資	4.7	3.6	-	8.5	4.3	8.3
4. 資金供給（取引継続）の安定性	20.4	20.5	23.1	17.0	21.3	16.7
5. 担保に過度に依存しない融資	17.9	17.9	53.8	12.8	10.6	16.7
6. 保証に過度に依存しない融資	11.9	8.9	23.1	12.8	14.9	16.7
7. 決算書のみで頼らない目利き力に基づく融資	20.4	25.0	15.4	17.0	14.9	16.7
8. 融資条件変更への対応	9.8	9.8	15.4	12.8	6.4	8.3
9. 審査期間の短縮化への取組み	9.8	8.9	23.1	8.5	8.5	16.7
0. 特になし	18.7	16.1	7.7	23.4	23.4	25.0

問2 金融機関と継続的な関係を維持する上で、金融機関の渉外担当者等のどのような役割や行動に満足している、または今後期待しますか。
下記の中から3つ選んでお答えください。

単位 %

項目	総計	製造業	卸売業	小売業	サービス業	不動産業
1. 金融商品販売のプロ	23.5	23.1	7.7	21.7	31.9	25.0
2. 経営者個人の資金活用コンサルタント	6.5	4.6	-	6.5	10.6	16.7
3. 貴社の財務改善の提言をするコンサルタント	27.0	28.7	38.5	28.3	17.0	25.0
4. 貴社の事業や業務改善の提言をするコンサルタント	24.8	28.7	46.2	23.9	10.6	16.7
5. 経営者の悩みの聴き手	22.6	25.9	30.8	21.7	14.9	25.0
6. 領域を問わないさまざまな情報の提供者	40.9	36.1	76.9	32.6	42.6	50.0
7. 他社や地域とのコーディネーター	12.6	13.0	-	15.2	12.8	16.7
8. 集金などの細やかなサービス提供	26.1	21.3	23.1	37.0	29.8	25.0
9. 貴社の商材の紹介など	2.2	4.6	-	-	-	0.0
0. その他	0.9	0.9	-	-	2.1	0.0

問3 最近インターネットを利用した預金や決済などの取引（インターネットバンキング：ファームバンキングを含みます）を利用する動きが広がっています。貴社では、インターネットバンキングを利用（予定を含みます）していますか。利用（予定を含みます）をしている場合はその理由を1～4の中から、利用していない場合はその理由を5～0の中から選んでお答え下さい。

単位 %

項目	総計	製造業	卸売業	小売業	サービス業	不動産業	
利用している	1. 窓口やATMにいかなくてよい	17.8	14.7	41.7	8.5	21.3	27.3
	2. 時間を気にせず取引できる	10.4	10.1	25.0	10.6	8.5	9.1
	3. 有利な条件で取引できる	2.6	0.9	8.3	4.3	4.3	-
	4. 取引先から要望された	0.4	0.9	-	-	-	-
利用していない	5. インターネットへの接続環境がない	7.0	9.2	-	10.6	2.1	-
	6. セキュリティに不安がある	10.9	12.8	-	14.9	6.4	9.1
	7. 取引は対面で行いたい	9.6	9.2	25.0	8.5	8.5	9.1
	8. 利用できる人がいない	7.8	11.0	-	6.4	4.3	9.1
	9. 利用コストが高い	1.3	-	-	2.1	4.3	-
	0. 利用するメリットを感じない	32.2	31.2	-	34.0	40.4	36.4

問4 地域金融機関以外で、貴社の経営面での相談相手として活用している（今後活用したい）存在には、どのようなものがありますか。
下記の中から3つ以内で選んでお答えください。

単位 %

項目	総計	製造業	卸売業	小売業	サービス業	不動産業
1. 中小企業支援センター（都など）	15.3	13.6	25.0	17.4	17.0	9.1
2. 商工会議所・商工会	19.2	19.1	25.0	15.2	17.0	18.2
3. 各自治体の経営相談所等	13.5	12.7	33.3	13.0	12.8	9.1
4. 同業者団体	20.1	22.7	8.3	13.0	17.0	36.4
5. 中小企業診断士等経営コンサルタント	10.9	14.5	8.3	4.3	10.6	9.1
6. 公認会計士・税理士	51.5	50.9	75.0	58.7	40.4	45.5
7. 仕入先・販売先の経営相談等	6.6	6.4	8.3	6.5	6.4	9.1
8. メガバンク	2.6	3.6	-	-	4.3	-
9. 地元政治家	-	-	-	-	-	-
0. その他	2.2	1.8	-	2.2	4.3	-

問5 ゆうちょ銀行について、預入限度額の引上げや各種ローン（中小企業向けや個人向け）の開始が見込まれています。ゆうちょ銀行がこれらの業務を拡大した場合、貴社は（経営者個人も含みます。）はどのように対応しますか。①預入限度額の引上げについては1～5の中から、②各種ローンの開始については6～0の中から、それぞれ1つ選んでお答え下さい。

単位 %

項目	総計	製造業	卸売業	小売業	サービス業	不動産業	
①借入限度の引上げ	1. 民間より安心と思えるので預入額を増やす	14.2	10.0	16.7	14.9	23.4	16.7
	2. 預金金利が高ければ預入額を増やす	26.7	23.6	8.3	27.7	42.6	16.7
	3. 預入額を変えるつもりはない	25.4	29.1	41.7	29.8	6.4	41.7
	4. 預入額を減らす	1.3	-	-	6.4	-	-
	5. もともと預入は無く、今後も行わない	30.6	34.5	33.3	19.1	27.7	25.0
②各種ローンの開始	6. 政府に近い銀行なので使いたい	3.0	-	16.7	4.3	6.4	-
	7. 金利が低ければ使いたい	28.4	27.3	-	29.8	34.0	41.7
	8. 保証・担保など条件がよければ使いたい	8.6	9.1	16.7	8.5	4.3	8.3
	9. 集金・相談などサービスがよければ使いたい	8.2	7.3	8.3	10.6	10.6	-
	0. 使うつもりはない	50.0	55.5	58.3	46.8	40.4	41.7

平成22年度は6店舗が チャレンジショップ支援事業の対象となりました

店舗 紹介

区では、商店街の空き店舗で「自分のお店を持つ」という夢にチャレンジする方に、家賃助成と無料で経営相談を行うチャレンジショップ支援事業を行っております。

① サンドレリーフ工房 夢楽庵

彫刻ガラスのショップ&教室
素敵なサンドブラストの世界をあなたにお届けします。



文京区白山5-5-5
 【営業時間】 11:00~18:00
 【定休日】 月曜日・火曜日 第1・第3日曜日
 【TEL】 03-3812-8448
 【E-mail】 odn-nkn0109@par.odn.ne.jp

② 89(エイク) 美容室

とっておきの時間と空間を演出致します。
是非お待ちしております。



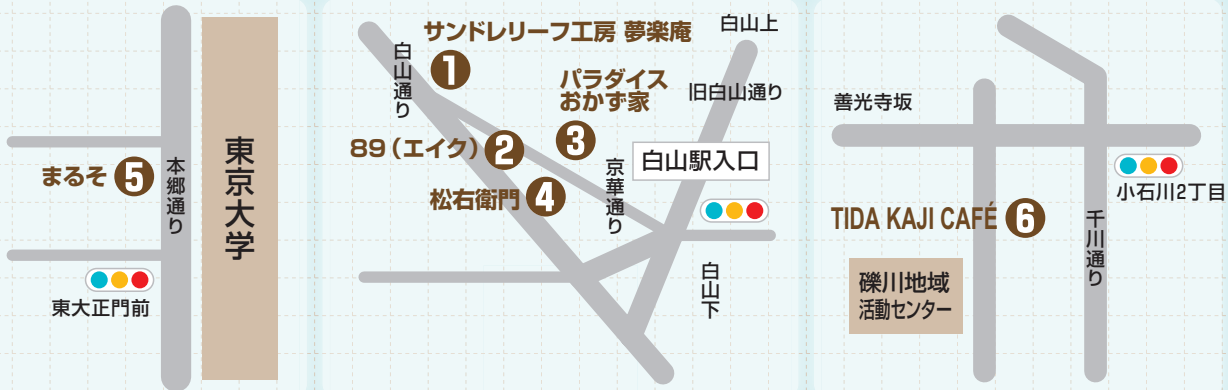
文京区白山5-1-12 森ビル1F
 【営業時間】 月~土 10:00~19:00
 日・祝 10:00~18:00
 【定休日】 火曜日、第1・第3日曜日
 【TEL】 03-6801-8369

③ パラダイスおかず家

パン・生パスタ・洋風惣菜を販売のほか、
キッチンスタジオでは料理教室を開催中。



文京区白山5-2-7 1F
 【営業時間】 11:30~14:00
 16:00~19:30
 【定休日】 日曜日・祝日
 【TEL】 03-3868-0528
 【URL】 <http://www.okazuya.jp/>



④ 松右衛門

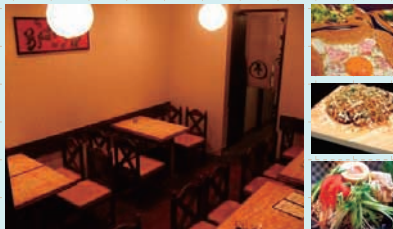
原材料にこだわり、無添加で安心安全な
おいしいケーキを丹精こめてつくっています。



文京区白山5-1-9-1F
 【営業時間】 11:00~19:00
 【定休日】 不定休
 【TEL】 03-6801-5110
 【E-mail】 info@matsumemon.co.jp

⑤ まるそ

「まるそ」は、「自由に蕎麦を楽しむ!」を
コンセプトとした「蕎麦とガレットのお店」です。



文京区本郷6-17-8
 【営業時間】 昼の部 11:30~14:30
 (ラストオーダー 14:00)
 夜の部 17:30~21:00
 (ラストオーダー 20:00)
 【定休日】 土曜日・日曜日・祝日
 【TEL】 03-6801-8233
 【E-mail】 maruso@pa.main.jp

⑥ TIDA KAJI CAFÉ

なんとなく沖縄の風を感じてほしい
OK!NAWAN CAFE です。



文京区小石川2-25-10
 パークホームズ小石川1F
 【営業時間】 11:45~21:00
 【定休日】 月曜日(祝日の場合は翌火曜日)・第1火曜日
 【TEL】 03-3818-1055
 【E-mail】 mi-mi-mi-chan@m3.gyao.ne.jp

イベントの お知らせ

今年度認定店舗を紹介するチャレンジショップ展を開催します。

- 開催日時 9月1日(水)~3日(金) 午前10時~午後5時
- 開催場所 文京シビックセンター1階「Bunkyo アンテナスポット」

お買い物は文京区で!!